

## Gérer les opportunités perdues

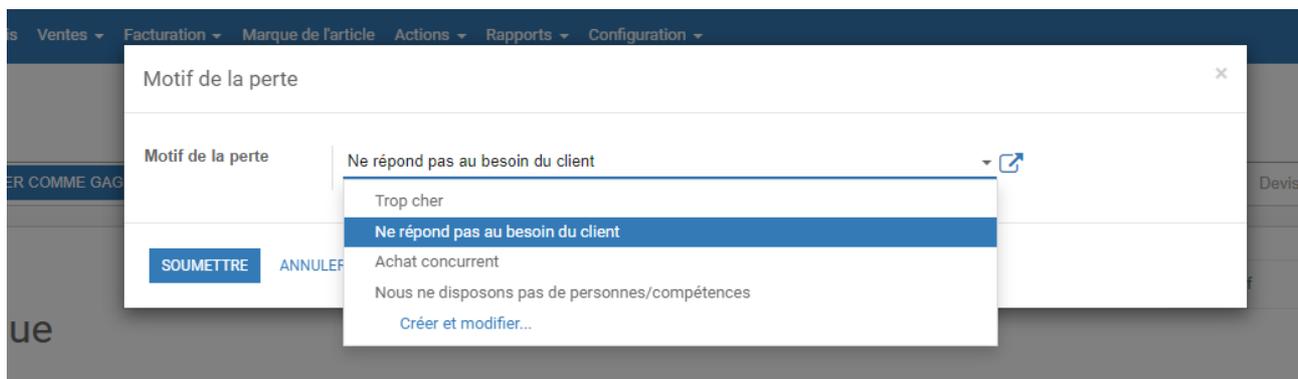
Dans OpenFire, vous avez la possibilité d'indiquer la raison de perte d'une opportunité via [les motifs de pertes](#).

Ces motifs doivent être suivis de près afin de pouvoir analyser et améliorer votre transformation commerciale. Par exemple, vous pourrez choisir de modifier un devis après étude des motifs de refus.

 [Plus d'information sur Analyser ses opportunités](#)

### Marquer une piste comme perdue

Depuis une opportunité, cliquez sur le bouton [Marquer comme perdu](#). Vous pouvez alors sélectionner ou créer un [Motif de la perte](#) :

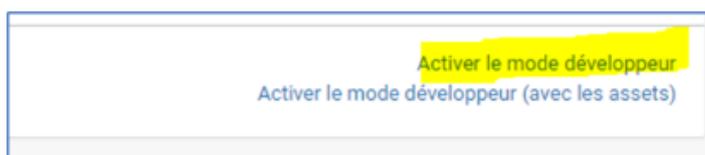


Le statut d'une opportunité de vente passe alors à Perdue dans la carte de l'opportunité de vente.



## Gérer les motifs de pertes

Le menu des motifs de pertes nécessite l'activation du mode [Développeur](#). Pour cela, rendez-vous dans l'onglet **Configuration** puis cliquez sur l'option [Activer le mode développeur](#):

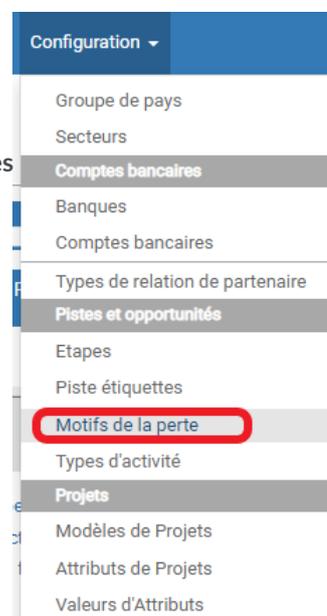


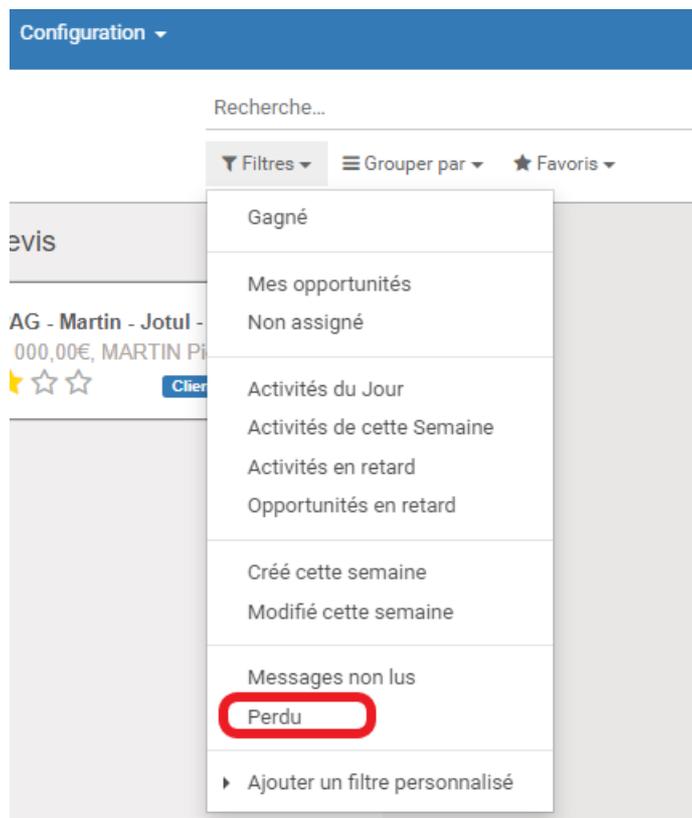
Un menu de gestion des motifs de pertes deviendra alors accessible depuis le menu **Ventes** > **Configuration** > **Motifs de pertes**

Depuis ce menu, vous pourrez [créer](#), [modifier](#) ou [classer](#) via les flèches de direction vos motifs de pertes.

## Visualiser les opportunités perdues

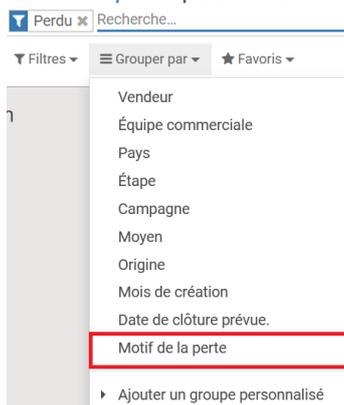
Pour récupérer les opportunités perdues, vous pouvez utiliser le filtre [Perdu](#) dans la barre de recherche.





Vous verrez alors toutes vos opportunités perdues.

Vous pouvez ajouter un regroupement sur le [Motif de la perte](#) pour afficher les opportunités par motif.



Via les filtres, il est aussi possible de sélectionner des motifs de perte spécifiques.

▼ Filtres ▼    ≡ Grouper par ▼    ★ Favoris ▼

- Activités du Jour
- Activités à faire cette semaine
- Activités en retard
- Opportunités en retard

---

Créé cette semaine  
Modifié cette semaine

---

Messages non lus

✓ **Perdu**

▼ Ajouter un filtre personnalisé

Motif de la perte	▼
contient	▼
Trop cher	

**APPLIQUER**    ➕ AJOUTER UNE CONDITION

Commentaires